



EXCHANGE

Líder en venta de Activos Empresariales



MOTIVOS PARA VENDER SALVAMENTOS

A TRAVÉS DE SUPERBID

Vendemos sus Salvamentos al mejor precio en el corto plazo! No1. Subastas Online en Latinoamérica **SALVAMENTOS EN EL 2023**

250 Subastas de salvamentos

Más de USD 25mll en Ventas

(en Brasil, Argentina, Chile, Perú y Colombia)







+130.000 compradores registrados



+731 empresas venden con Superbid



+14 años como proveedor líder de subastas en línea en Colombia



+660.000 millones de activos vendidos

Plataforma#1de Subastas en Colombia

https://www.similarweb.com/

ALGUNOS DE NUESTROS CLIENTES

















































































































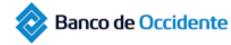






































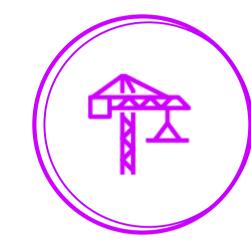
ACTIVOS QUE VENDEMOS







Camiones y Autobuses



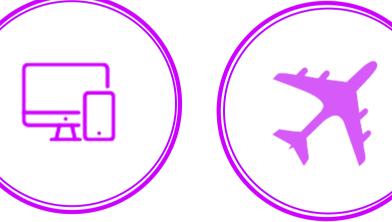
Construcción



Inmuebles



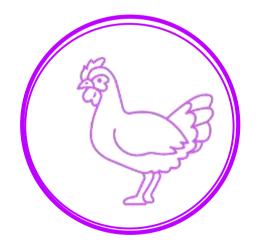
Salvamentos



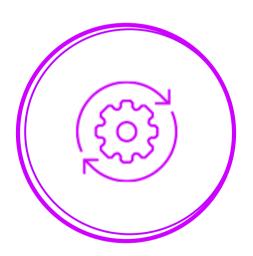
Aeronaves, barcosy puertos



Electrodomésticos



Animales



Industrial



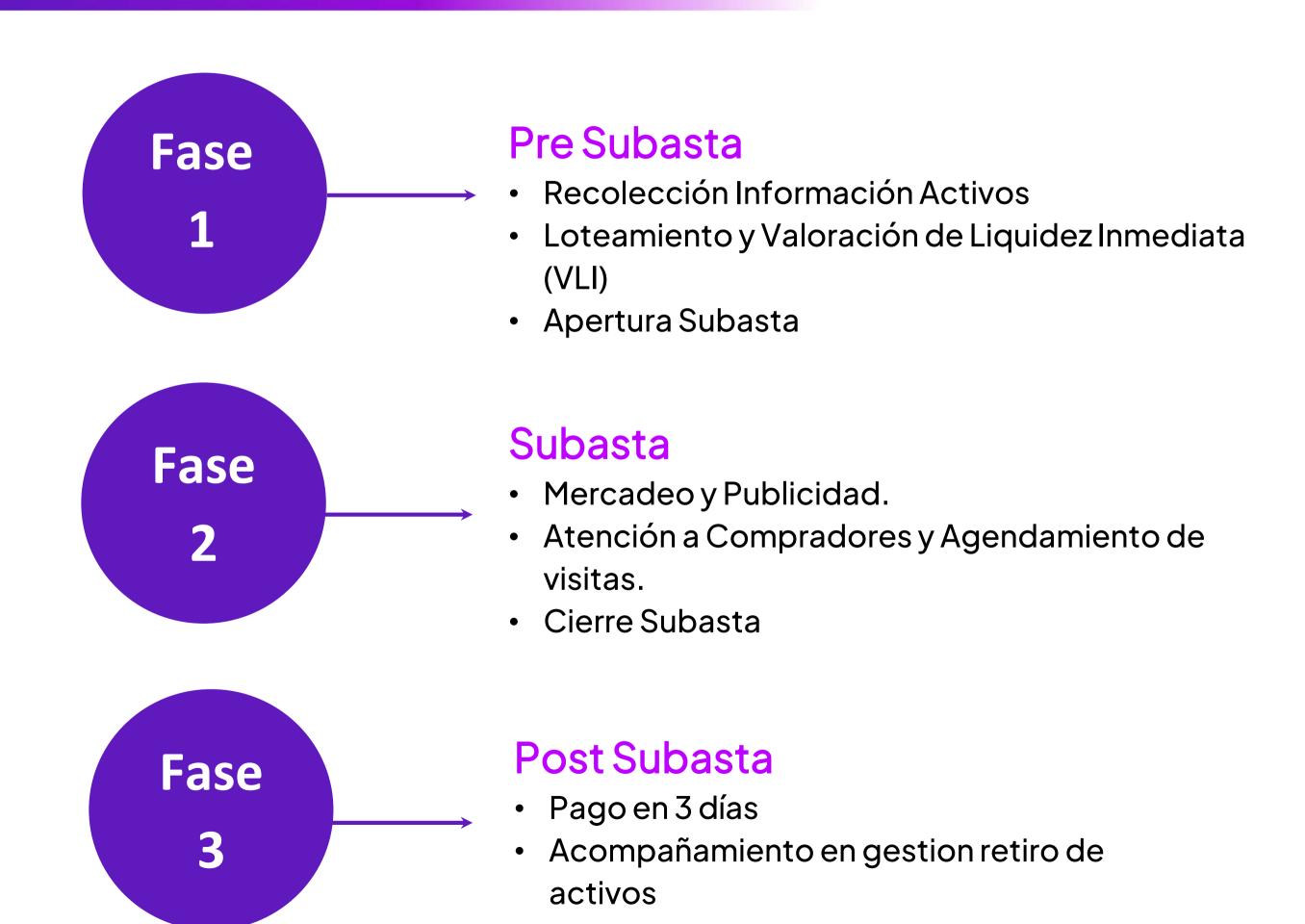


En 6 Semanas

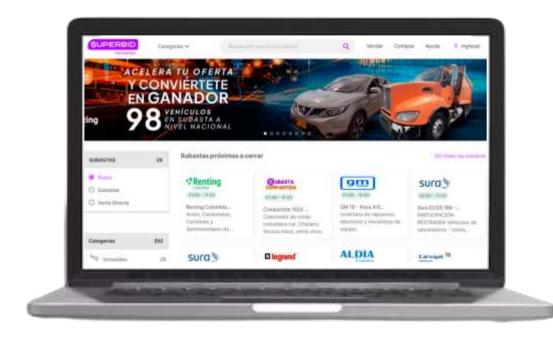
LIQUIDEZ INMEDIATA AL MEJOR PRECIO

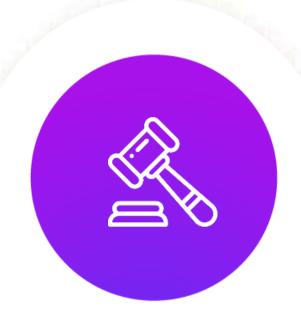
PROCESO SIMPLE





COMPRADORES + COMPETENCIA = PRECIO





Más de 130.000 compradores activos:

- Pasaron filtros de seguridad
- Conocidos por Superbid



Subasta en línea:

- Los compradores compiten usando la plataforma
- Software transparente e innovador



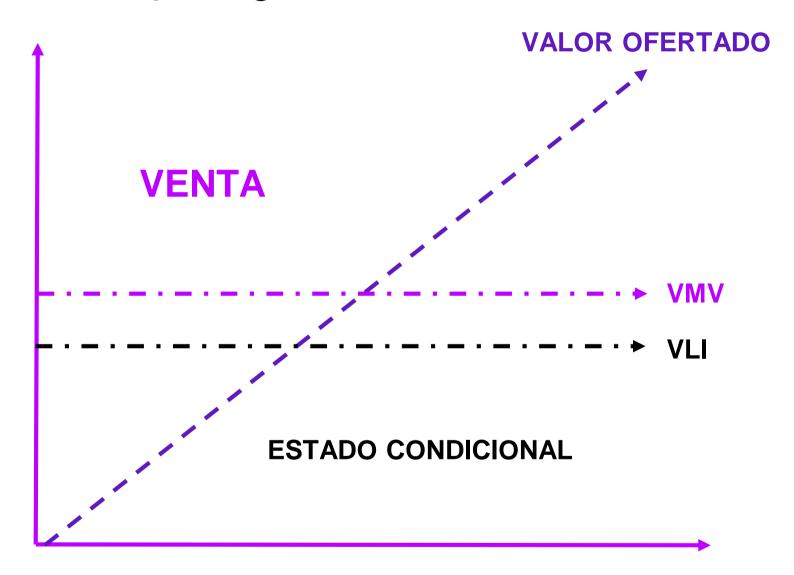
MEJOR precio:

 Las subastas competitivas de Superbid ofrecen el mejor precio posible para una venta rápida con pago inmediato



LIQUIDEZ INMEDIATA AL MEJOR PRECIO

Los Vendedores definen el Valor Mínimo de Venta (VMV), con base en el VLI, y SUPERBID tiene que igualar o superar este valor para generar la venta.



Los Compradores realizan el pago 3 DÍAS después del cierre de la subasta y ANTES DEL RETIRO



COMISIÓN VENDEDOR = \$0



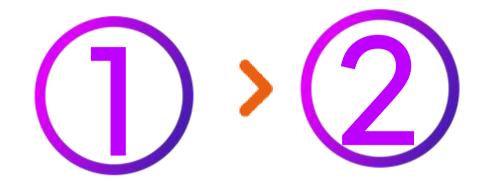
Elvendedor recibe el 100% del valor de la oferta.



Elcomprador paga la comisión a Superbid.







Registrarse como VENDEDOR con SUPERBID (DAS).

Enviar los detalles de los activos que quiere vender (Especificaciones / locación y fotos, etc.) en nuestra FRA. Nuestros técnico van a visitar los

Nuestros técnicos van a visitar los activos para ayudar con el loteamiento y valorización de sus activos.



esta valoración (VLI) el vendedor debe poner su precio mínimo de venta (VMV).



Publicación en superbid.com.co.
Apertura de Subasta

Cierre de subasta.
Venta de activos.

Continúa el proceso de pagos y retiros.



Liquídez inmediata

Mejor precio para una

venta rápida

Transparencia

Proceso auditable

Beneficios de Superbid Liberación de espacio en sus bodegas

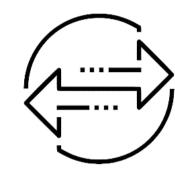
Ahorre costos de tenencia de activos

(hasta 35% del valor de los activos / año)

Flujo de caja para nuevas



ALTERNATIVAS DE SERVICIO



Venta directa

Venta directa es la modalidad de venta de Superbid Exchange en la que el interesado puede adquirir un producto sin pujar, es decir, en forma convencional, haciendo clic en el botón "Venta Directa" y aceptando los términos de compra.

Este se implementa en aquellos activos con poca liquidez y no tiene una fecha estimada de cierre como en las subastas convencionales.



Patios

Los vendedores que cuenten con carros en subasta con Superbid obtendrán un descuento en los servicios de patios.

Aliado: Conaltra

Servicios:

- Parqueadero y Custodia
- Transporte
- Alistamiento



Tramitadores

Mejoramos los proceso de traspaso de vehículos por medio de empresas aliadas, los cuales se encargan del pápelo necesario para completar dicha transacción.

Aliados:

- Vehicentro
- Servitrans
- Acc



NUESTROS GERENTES DE CUENTA









Luis Arias Gerente de cuenta de nacional

Luis Arbelaez Gerente de cuenta nacional

Maria Paula Villa Gerente de cuenta de Antioquia y Cali

Liss Caicedo Gardeazábal Gerente de cuenta nacional

Casos de éxito



Canal de venta exclusivo utilizado por las compañías de petróleo y gas.	ecopetrol YPF BR BR
Más de 223 mil ofertas recibidas con más de COP \$386 mil millones en ventas para automóviles. Mayor rentabilidad para las aseguradoras.	SUCO Renting TOYOTA Colombia
Más de COP \$8 mil millones en ventas el año anterior. Reducción de 15 a 3 meses del ciclo de venta de maquinaria de construcción.	SAINC Equipments de construcciones EL CONDOR S.A. Injerierte de contamination de deserviciones
COP \$8.2 mil ofertas recibidas, alcanzando más de COP \$4 mil millones de ventas en equipos industriales.	CCTO team) Brinsa. Brinsa.
Canal de ventas para animales (gallinas y ganado), más de COP \$13 mil millones en ventas en el año 2023.	Operadora <u>avicola</u> Colombia s.a.s



OFICINAS REGIONALES:

Rio de Janeiro | Belo Horizonte | Curitiba | Ribeirão Preto São José do Rio Preto | Joinville | Porto Alegre | Cuiabá | Vitória Buenos Aires | Santiago | Lima | Bogotá | Medellín Montevideo* | Quito* | Santa Cruz de la Sierra* | Asunción*

SUPERBID COLOMBIAS.A.S.

Nombre gestor Correo gestor

Teléfono: Número gestor Cra. 16 # 93 – 78 – Oficina 204 www.superbid.com.co